

# **MI BANCO**



**Banco Autofin México, S.A.  
Institución de Banca Múltiple**

**Cámara de Comercio México – Colombia.**

**Enero 2017**

# INDICE

- I) ANTECEDENTES
- II) MISION BAM
- III) MODELO DE NEGOCIOS
- IV) COBERTURA GEOGRAFICA
- V) CREDITO EMPRESARIAL
- VI) CREDITO A PYMES
- VII) CREDITO PUENTE
- VIII) INVERSIONES
- IX) CREDITO AUTOMOTRIZ

# I. ANTECEDENTES

**MI Banco** forma parte de [Grupo Autofin](#), integrado por más de 60 empresas distribuidas en seis divisiones, la empresa principal del grupo es Autofinanciamiento México, S. A. de C.V., con más de 38 años de historia.

La fortaleza financiera del Grupo y su experiencia en el sector automotriz permitieron a los accionistas incursionar con éxito en otras ramas de la actividad económica, estableciendo sinergias muy importantes de las cuales surgió el Banco como parte de la División Financiera del Grupo.

- Autofinanciamiento
- División Automotriz
- Internacional
- Medios y Nuevas Tecnologías
- Financiera
- Turismo
- Inmobiliaria
- Manufactura
- Otros negocios



## II. MISION

**MI BANCO** es una Institución comprometida con sus clientes y usuarios para ofrecer productos de banca y crédito con honradez, excelencia, confianza y lealtad, con el mejor personal, equipo e instalaciones, a fin de satisfacer sus necesidades de ahorro, préstamo y servicios financieros.

Ser el banco líder en el crédito automotriz y una institución modelo en la prestación de servicios financieros, es nuestro principal objetivo.

## II. MISION Y VISION

### I. Misión

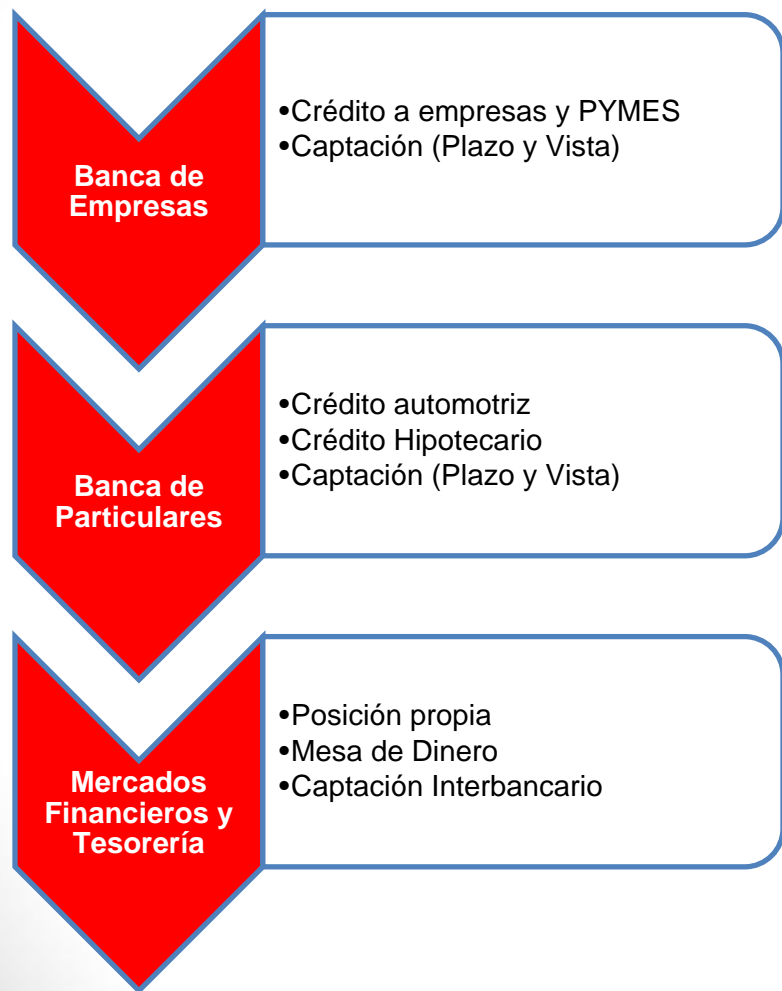
La Institución está comprometida con sus usuarios para prestarles productos de banca y crédito con honradez, excelencia, confianza y lealtad, con el mejor personal, equipo e instalaciones; a fin de satisfacer sus necesidades de ahorro, préstamo y servicios financieros.

### II. Visión

Ser un banco líder en el crédito automotriz y una institución modelo en la prestación de servicios financieros.

### III. MODELO DE NEGOCIO

El modelo de negocios de Mi Banco se agrupa en tres unidades de negocio principales:



A partir de la Banca de Empresas se contribuye al apoyo de las fuerzas productivas utilizando en la medida de lo posible, programas de la Banca de Desarrollo (NAFIN y FIRA). Este segmento promueve el crédito comercial, buscando atender a empresas con bajo nivel de riesgo, preferentemente con garantías que brinden una certidumbre en la recuperación. Se ofrece agilidad en los trámites y rápida respuesta.

La Banca de Particulares se enfoca al crédito al consumo, concentrándose en el crédito automotriz, a partir de la promoción en los puntos de venta (agencias automotrices) y sucursales. Así mismo se ofrecen nuestros productos de captación, fomentando el ahorro nacional con tasas de interés competitivas para nuestros clientes.

Mercados Financieros y Tesorería participa en el mercado financiero nacional a partir de emisión de PRLV interbancario, así como ofreciendo intermediación de títulos de deuda gubernamentales. También se maneja la posición propia de la institución en títulos bancarios y gubernamentales.

### III. MODELO DE NEGOCIO

En el siguiente cuadro describen los criterios empleados para la delimitación de las Unidades de Negocio:

Unidad de negocio	Segmento del clientes atendidos	Productos	Canales de Distribución
Banca de Empresas	Empresas, PYMES y Personas Físicas con Actividad Empresarial.	<ul style="list-style-type: none"><li>• Crédito Simple</li><li>• Crédito Cuenta Corriente</li><li>• Factoraje</li><li>• Depósitos a la vista</li><li>• Depósitos a plazo</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Promotores y Ejecutivos de Cuenta.</li><li>• Banca Electrónica.</li></ul>
Banca de Particulares	Personas físicas.	<ul style="list-style-type: none"><li>• Crédito Automotriz.</li><li>• Crédito Personal</li><li>• Crédito Hipotecario</li><li>• Depósitos a la vista</li><li>• Depósitos a plazo</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Sucursales.</li><li>• Promotores de Crédito automotriz.</li><li>• Banca Electrónica.</li><li>• Cajeros automáticos</li></ul>
Mercados Financieros y Tesorería	Inversionistas institucionales e intermediarios financieros.	<ul style="list-style-type: none"><li>• Emisión de PRLV.</li><li>• Operaciones de Mercado de Dinero</li><li>• Call Money</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Operadores de Mesa de Dinero y Tesorería.</li><li>• Corretaje electrónico.</li></ul>

## IV. COBERTURA GEOGRÁFICA

Contamos con 14 Sucursales distribuidas en cinco regiones de la República:

### REGION METRO

- Matriz
- División del Norte
- Miramontes
- Reforma
- Plaza Central
- Benjamín Franklin
- Félix Cuevas

### REGION EDO. DE MEXICO

- Ciudad Jardín
- Tultitlán
- Chalco

### REGION JALISCO

- Los Caballos (Guadalajara)

### REGION MORELOS

- Zapata
- Rio Mayo

### REGION GUERRERO

- Mundo Imperial (Acapulco)





## V. CREDITO EMPRESARIAL

- Atención personalizada con equipo profesional y respuesta ágil.
- Financiamiento a empresas y personas físicas con actividad empresarial con ingresos anuales superiores a \$100 millones.
- Líneas de crédito para apoyo a capital de trabajo y para inversión en activo fijo.
- Financiamiento en pesos con plazos de uno a diez años de acuerdo a la modalidad de crédito.
- Para capital de trabajo otorgamos una línea de crédito hasta por dos meses de sus ventas o bien igualamos el monto promedio de los bancos que los atienden.
- Condiciones financieras en promedio de la banca y acordes al riesgo de la operación.
- A partir de la autorización, la línea de crédito se formaliza en un máximo de cinco días hábiles.
- Contamos con una banca electrónica segura y ágil para el manejo de sus transacciones, así como tasas preferenciales en inversiones.

## VI. CREDITO PYME

- Como parte de nuestros objetivos institucionales se planteo apoyar a la Pequeña y Mediana Empresa (PYMES).
- Atendemos a PYMES con un perfil de riesgo medio :
  - Antigüedad de operación mayor a dos años.
  - Participantes en segmentos de Comercio, Industria y Manufactura.
  - Ventas anuales superiores a \$30 millones.
  - Al corriente en sus adeudos y compromisos fiscales.
  - Ingresos comprobables con estados de cuenta de cheques.
  - Los intervinientes en el crédito deben contar con un bien inmueble libre de gravamen con valor de 1.5 veces con respecto al monto del financiamiento
- Líneas de crédito para apoyo a capital de trabajo y para inversión en activo fijo.
- Por lo general para clientes de este segmento otorgamos un crédito simple a un plazo de 24 meses con pagos mensuales de capital e intereses.
- Financiamiento en moneda nacional a partir de dos millones de pesos.

## VII. CRÉDITO PUENTE

- A partir del 2016 el banco incorporo como mercado objetivo el financiamiento a desarrollos inmobiliarios del segmento medio y residencial.
- Otorgamos línea de Crédito Puente para la edificación de unidades habitacionales por un monto de hasta el 65% del costo integral del proyecto (incluye Terreno, Urbanización, edificación y gastos indirectos).
- Proceso de autorización ágil con base en evaluación técnica del proyecto por parte de TINSA que es un despacho reconocido en el medio.
- Plazos de 12 a 36 meses y la vivienda susceptible a financiar con valor de venta desde \$670 mil pesos (Tradicional – Media).
- Anticipo del 20% del importe de la línea autorizada, o hasta el 80% del costo del terreno.
- Sobre tasa en base a calificación crediticia y comisión de apertura del 2%.

## VIII. INVERSIONES

- Pagaré con rendimiento liquidable al vencimiento (PRLV).
- Es un depósito a plazo para personas físicas y morales con pago de capital e intereses al vencimiento del plazo elegido.
- Tasa de interés anual fija durante el plazo elegido de la inversión.
- Atractivos rendimientos en función del monto y plazo :

PLAZO	CETES ACTUAL A 28 DÍAS		TASA EFECTIVA	INSTRUMENTO
1	<b>5.77%</b>	-0.10%	<b>5.67%</b>	<b>PRLV</b>
7		0.10%	<b>5.87%</b>	
14		0.25%	<b>6.02%</b>	
30		0.40%	<b>6.17%</b>	

- Para inversiones a mayor plazo o por montos superiores a diez millones aplica una tasa preferencial.
- Al vencimiento puedes reinvertir capitalizando los intereses generados.

## IX. CRÉDITO AUTOMOTRIZ

\* Financiamiento para la adquisición de autos nuevos y usados con pre-autorización en 24 horas y condiciones preferenciales:

- Enganche desde el 20%
- Plazo de financiamiento de 12 hasta 60 meses
- Pagos anticipados sin penalización
- Tasa de interés anual fija :

### AUTOS NUEVOS

Plazo	% Enganche	Tasa
12 a 36 Meses	20% al 39.99%	<b>12.90%</b>
	40% o más	<b>11.90%</b>
48 a 60 Meses	20% al 39.99%	<b>13.90%</b>
	40% o más	<b>12.90%</b>

### AUTOS SEMINUEVOS

Modelo	Plazo	Enganche	Tasa de interés anual Fija
2011	hasta 24 meses	20% a 39.99%	<b>13.90%</b>
2012 al 2013	hasta 36 meses		
2014 al 2016	hasta 48 meses	40% o mas	<b>12.90%</b>

- Comisión por apertura 1-3%
- Seguro de daños con cobertura amplia con pago de contado o financiamiento